

Timber Startup Incubator – efficace pour la bioéconomie

Andreas EIGENHEER
Haute école spécialisée bernoise (BFH)
Biel/Bienne, Suisse



1. Introduction

1.1. Bonjour et motivation



Bonjour à tous, j'ai le plaisir de vous présenter notre programme pour les start-ups.

Je dois malheureusement excuser aujourd'hui notre directeur de recherche Frédéric Pichelin, avec lequel je travaille étroitement au quotidien.

Je m'appelle Andreas Eigenheer, responsable du transfert de technologies au sein du département Architecture, bois et génie civil de la Haute école spécialisée bernoise.

Le secteur de la construction est responsable de 40% des émissions de gaz à effet de serre. Bien qu'il soit incroyablement cher de construire, nous utilisons aujourd'hui plus de matériaux et de travail par habitant et produisons plus d'émissions de CO₂ qu'il y a 50 ans.

La construction en bois connaît actuellement un boom en Europe. Les nouvelles prescriptions en matière de protection contre les incendies, la prise de conscience accrue des problèmes climatiques, les nouveaux produits et l'augmentation des capacités de production ont considérablement accru la compétitivité du bois en tant que matériau de construction. En Suisse, la part de marché du bois dans les constructions à plusieurs étages est passée de 0,5% (2000) à 10% (2020). En Amérique du Nord également, la tendance pour le bois est en forte hausse.

Dans d'autres secteurs, comme la fintech ou la pharmacie, il existe des scènes de démarrage vivantes. Dans l'industrie du bois, cet environnement fait jusqu'à présent totalement défaut. Par conséquent, les résultats de la recherche ne parviennent que très lentement, voire pas du tout, à se frayer un chemin vers les marchés.

Le Timber Startup Incubator TSI permet de transformer les résultats de la recherche en produits concrets et en modèles d'entreprise. La proximité locale et thématique du nouveau campus HESB-ABGC et du Switzerland Innovation Park près de la gare de Bienne est idéale pour cela.

Je vais vous montrer dans un instant comment nous procédons pour provoquer un changement de système à l'aide de startups.

1.2. Breaking News – Nouvelles de dernière minute



Des ingénieurs suisses spécialisés dans le bois font la démonstration d'une construction respectueuse du climat.

Bill Gates investit dans le substitut du pétrole de la start-up suisse Bloom.

NaturLoop remporte le prix SEIF pour les entreprises responsables grâce à des panneaux de matériaux entièrement biosourcés.

2. Problème

2.1. La terre se réchauffe

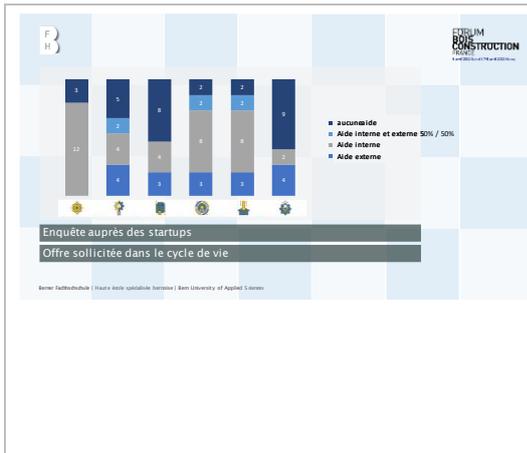
	<p>La terre se réchauffe, jusqu'à présent, c'est déjà au moins 1 ½ degré.</p> <p>Si nous atteignons l'objectif Net Zéro à 2050, nous devons ajouter au moins 1 ½ degré supplémentaire.</p> <p>Nous pouvons réagir de différentes manières pour respecter les objectifs climatiques de Paris.</p>
	<p>Nous pouvons éviter le CO2 et utiliser des technologies à émissions négatives.</p> <p>Un engagement pour l'arrêt de la déforestation a été pris l'année dernière à Glasgow.</p> <p>À long terme, les technologies à émissions négatives sont inévitables.</p> <p>La forêt est la végétation naturelle de notre pays. Elle fixe le CO2 dans le bois, chaque année 10 millions de tonnes seulement en Suisse, soit près de ¼ des émissions annuelles.</p>

2.2. Solution

	<p>Dans le cas du captage et du stockage du carbone, on paie un montant élevé pour la seule fonction de stockage.</p> <p>Avec l'utilisation durable du bois, ce stockage est inclus dans le prix, pour ainsi dire gratuitement.</p> <p>Le Timber Startup Incubator recrute et soutient de manière ciblée des startups qui apportent une contribution socialement pertinente à la décarbonisation grâce à l'utilisation efficace de la ressource renouvelable qu'il est, le bois.</p>
--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

3. Notre modèle de support aux startups

	<p>Notre approche est basée sur un modèle de phases pour les initiatives entrepreneuriales.</p> <p>À chaque phase, les obstacles qui empêchent un développement positif sont éliminés.</p> <p>Nous avons demandé aux startups quels étaient leurs besoins, et nous avons étudié leurs chances de succès.</p>
--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------



Pour nous, en tant que haute école orientée vers l'application, un grand potentiel réside dans les premières phases, de l'idée au produit commercialisable.

Pour établir notre catalogue de services, nous nous sommes basés sur les réponses à des enquêtes et à des entretiens personnels.

Nous avons également regardé quelles offres existaient déjà ailleurs.

Il nous semble particulièrement important de développer nos offres en collaboration avec les startups et d'apprendre en permanence.

4. Notre offre



De cette manière, nous arrivons à l'offre suivante.

Dans la cantine de notre école, ou autour d'un snack numérique, des startups témoignent de leurs expériences et sont disponibles pour des renseignements.



Lors du hackathon, nous soutenons les étudiants dans leur produit ou modèle commercial circulaire.



Les étudiants peuvent respirer l'air des startups dans toutes les disciplines.

Pour les fondatrices, le stage de startup est une occasion de compléter leur équipe.



Avec le programme Changemaker, nous encourageons les nouvelles idées.

Nos talents partagent et développent leurs idées afin de combler les lacunes pour les défis sociaux.

 <p>Formation continue Timber Startups lors de l'événement de formation continue Offres de partenariat, formation aupitching, échange personnel avec les investisseurs</p>	<p>Lors de nos événements de formation continue pour les créatrices d'entreprise, nous présentons des offres de partenaires et offrons la possibilité de discuter avec des investisseurs dans un cadre décontracté.</p> <p>Nous recevons un précieux retour sur nos propres offres et encourageons en même temps l'échange entre les startups.</p>
 <p>Networking Accès au réseau d'innovation et aux partenaires de terrain Timber Startups aux Startup Days 2020 à Berne</p>	<p>Nous offrons aux startups une infrastructure et des services dans un cadre clair.</p> <p>Nous proposons un soutien individuel tel que le coaching IP et des projets de recherche communs.</p> <p>Nous donnons accès au réseau d'innovation et aux partenaires de terrain et offrons une scène lors d'événements.</p>
 <p>IP – Intellectual Property Propriété intellectuelle pour les start-ups Convertible Loan</p>	<p>La propriété intellectuelle est entièrement cédée aux start-ups. En tant qu'école, nous fournissons nos services et notre soutien comme un investissement dans la prochaine génération.</p> <p>En contrepartie, nous recevons des parts d'entreprise convertibles, qui ne seront exercées que lorsque des investisseurs professionnels monteront à bord.</p>

5. Le succès des Timber Startups

 <p>Wettbewerbe und Awards Scrimber Carbon Sink Concrete TSI Award lors des Startup Days 2021</p>	<p>Les Timber startups ont du succès : Elles gagnent des concours et des prix ! Comme WoDens Technology a réussi comme First Venture Winner à 2020.</p> <p>Ou Scrimber Carbon Sink Concrete gagne le Prix TSI lors des Startup Days 2021.</p>
 <p>Concours et prix NaturLoop AG Venture Winner 2021 dans le secteur Industrials & Engineering</p>	<p>Fagus Suisse SA gagne le Prix du public aux Rencontres Romandes du Bois 2021.</p> <p>NaturLoop AG a réussi comme Venture Winner 2021 dans le secteur Industrials & Engineering!</p>

6. Communication



Nous communiquons les progrès et les succès dans nos contributions dans la presse spécialisée Suisse, dans des revues internationales, ainsi que par des posts de blog sur les médias sociaux.

7. Et en future ?



Actuellement, nous réfléchissons à la meilleure façon d'agir à la propriété intellectuelle pour que les initiatives entrepreneuriales bénéficient d'une plus-value aussi élevée que possible. Le prêt convertible dont nous avons parlé est une première approche. Nous travaillons encore à un concept global.

Depuis le lancement du TSI, une vingtaine de start-ups se sont déjà manifestées. Celles-ci ont pu être soutenues avec des ressources modestes. Les informations et les événements ont rencontré un certain succès.

Grâce à l'orientation pratique et aux compétences des collaborateurs de l'institut, ainsi qu'à notre préoccupation globale, nous recevons régulièrement des demandes de Suisse et de l'étranger. C'est avec plaisir que je répondrai à vos questions. Merci de votre attention.